



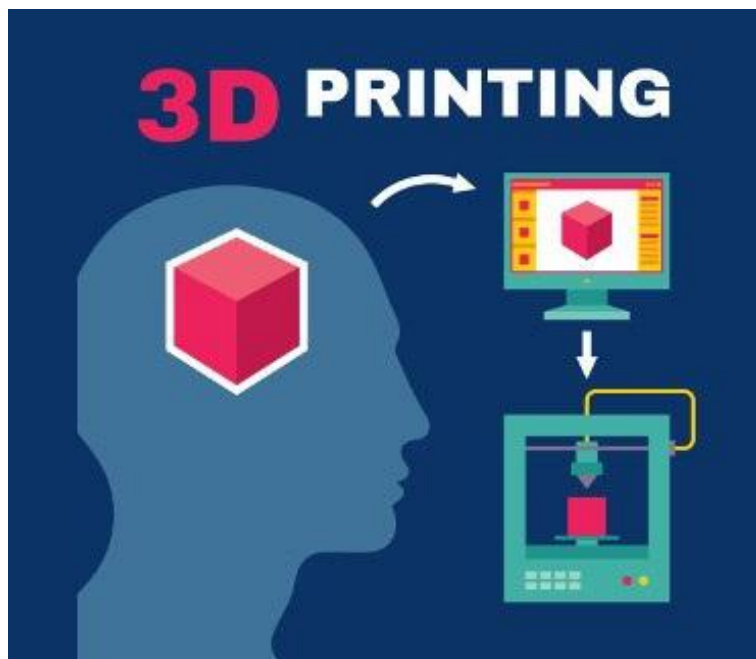
3D打印网络

3D Printing & Networks'

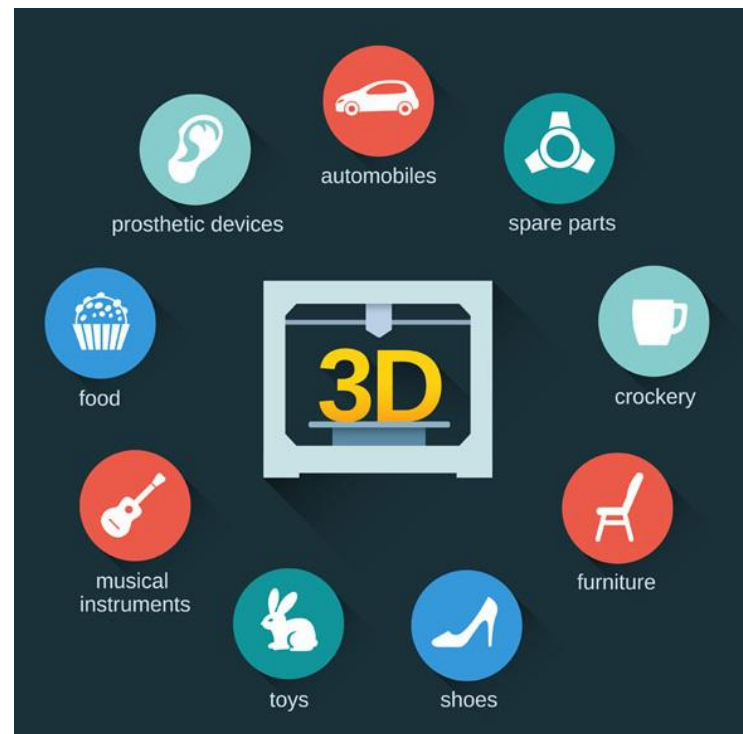
3D打印在你身边
(BiuBiu暂定) App名称

MAGICFIRM

我们正在用3D打印为你提供生活产品



3D打印提供了一种将虚拟数据制作成实物的实现方法



在娱乐、玩具、制造、汽车、家居、工具、食品等领域3D打印应用越来越普及

项目团队

金涛	CEO	浙江大学 计算机科学硕士	2009-至今 杭州铭展网络科技有限公司 2008-2009 香港大学计算机系研究助理 2007-2008 EZonics (杭州) 图像识别算法开发工程师	
江浩	CTO	浙江大学 计算机科学硕士 香港大学 计算机科学博士	2013-至今杭州铭展网络科技有限公司 2011-2013 Google美国软件工程师 2010-2011 摩根大通香港量化分析师	软件技术研发
陈令凯	副总经理 研发	浙江大学 机械工程硕士	2013-至今 杭州铭展网络科技有限公司 产品研发	桌面级打印机 产品开发
张旭生	设计总监	浙江大学 计算机学院工业设计系 副教授	2014-至今 杭州铭智教育咨询有限公司 联合创始人	产品设计开发
段文慧	软件工程师	浙江大学 计算机科学硕士	2013-至今 杭州铭展网络科技有限公司 软件工程师 2010-2013 Inter亚太研发有限公司 技术工程师 2007-2010 AutoDesk 上海 技术工程师	软件技术研发
王晶	市场拓展总监	湖北民族学院 法学学士	2017-至今 杭州铭展网络科技有限公司 2011-2017 上海飞景贸易发展有限公司 项目经理 2006-2011 万德国际有限公司 销售总监特助 2003-2006 万德国际有限公司 高级销售经理	市场拓展

我们用3D打印在各种生活场景为你提供产品



游戏动漫

提供游戏动漫相关产品。

用户群体：游戏玩家、青少年。



游乐场

提供游乐场相关的文化产品。

用户群体：儿童



影院

提供流行影视文化周边产品。

用户群体：公务员、白领、学生。



景区

提供景区文化产品。

用户群体：游客。



校园

提供教学用品，潮流文化产品，日常用品。

用户群体：大学生

我们用3D打印在各种生活场景为你提供产品



展会

提供展会相关模型产品。
用户群体：参展商、参展观众。



各类活动

提供暖场和娱乐使用。
用户群体：参与活动的人员。



洗车店4S店

提供企业相关的定制产品。
用户群体：私家车主。



社区

提供生活用品。
用户群体：家庭各类成员



文印店或便利店等

提供各类便利产品。
用户群体：文印店或便利店客户

游戏动漫场景业务模式

游戏和动漫



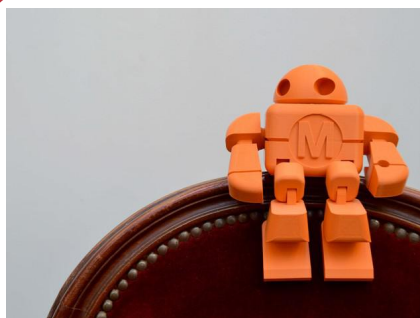
提供对大众有强吸引力的数字内容数据
如：《英雄联盟》《魔兽世界》《刀塔传奇》
《超能陆战队》《狼人杀》《三国杀》

数据处理和打印分发



针对10-35岁1.6亿城市用户群体
消费转化

游戏与动漫周边产品



游乐园与旅游景区场景业务模式

游乐场景区



定制化与游乐场景区文化相结合的
数字内容数据

数据处理和打印分发



针对10-35岁1.6亿城市用户群体
消费转化

游乐场与旅游景区纪念品



校园与生活场景业务模式

提供校园与生活文化相结合的
数字内容数据

数据处理和打印分发



针对10-35岁1.6亿城市用户群体
消费转化

生活用品



云打印物联网构成

自动打印终端机



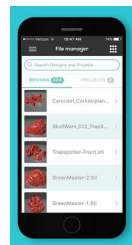
云端服务管理
数据内容管理



集群打印中心



用户



移动端



家庭端

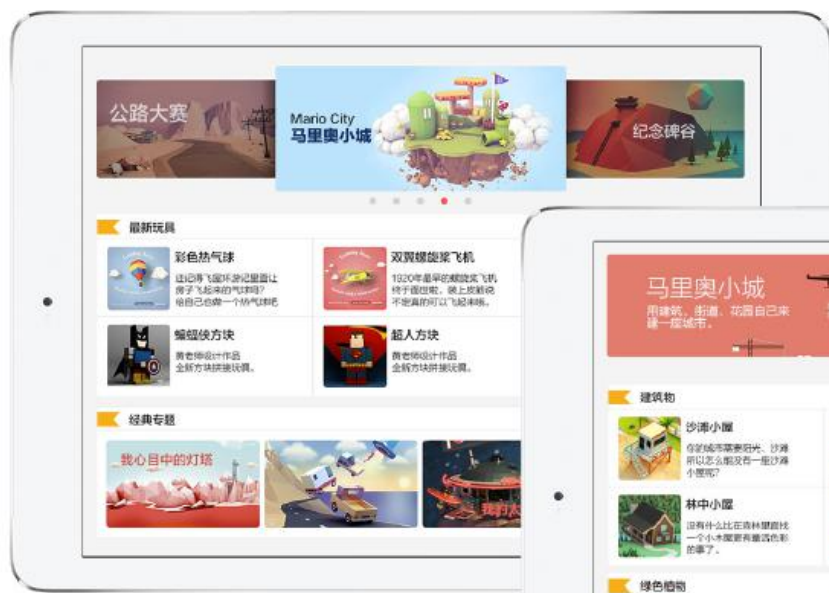


自动售货端

用户端App(Biubiu暂定)功能介绍

1. 优质模型库，分类推荐展示
2. 身边的Biubiu机，基于地图
3. 我的页面：我的打印、我的好友、晒图3D显示、购买记录等。
4. 商城-》销售3D打印机&耗材
5. 租借系统（租借3D打印机，可与第三方合作如机蜜）

App内容概要



❖ 丰富的内容来源



❖ 便捷的操作





盈利分析

日盈利预测					
项目名称		单价（元）	数量	总计（元）	备注
收入	成品	20	50000	1000000	1.按照10000个自助终端，每日5个成品打印。
成本	打印耗材	3.6	50000	410000	1.单个成品按照30g计算（15g/小时）。 2.单个成品按照2小时完成，电费按照0.3元/小时计算。 3.设备单价10000元，单个成品折旧2元/小时。
	电费	0.6	50000		
	设备折旧	4	50000		
毛利				590000	

3年期投资回报				
项目名称		金额（万元）		备注
投资金额		10000		融资金额
毛利总额		53100		3年毛利利润总额。按照300天每年计算。
管理费		27000		3年总计。年均研发和运营费用按照30%的销售额。
净利润		26100		3年净利润总额





国内城市区域盈利分析

（苏州市）日盈利预测					
项目名称		单价（元）	数量	总计（元）	备注
收入	成品	20	2500	50000	1.按照500个自助终端，每日5个成品打印。
成本	打印耗材	3.6	2500	20500	1.单个成品按照30g计算（15g/小时）。 2.单个成品按照2小时完成，电费按照0.3元/小时计算。 3.设备单价10000元，单个成品折旧2元/小时。
	电费	0.6	2500		
	设备折旧	4	2500		
毛利				29500	

3年期投资回报				
项目名称		金额（万元）		备注
城市合伙人投资		250		城市合伙人投资金额。
总部配置		250		总部根据城市合伙人配置金额。
毛利总额		2655		3年毛利润总额。按照300天每年计算。
管理费		1350		3年总计。运营费用按照30%的销售额。
净利润		1305		3年净利润总额
城市投资人净利润		652.5		3年城市合伙人分享净利润总额，为50%总净利润。





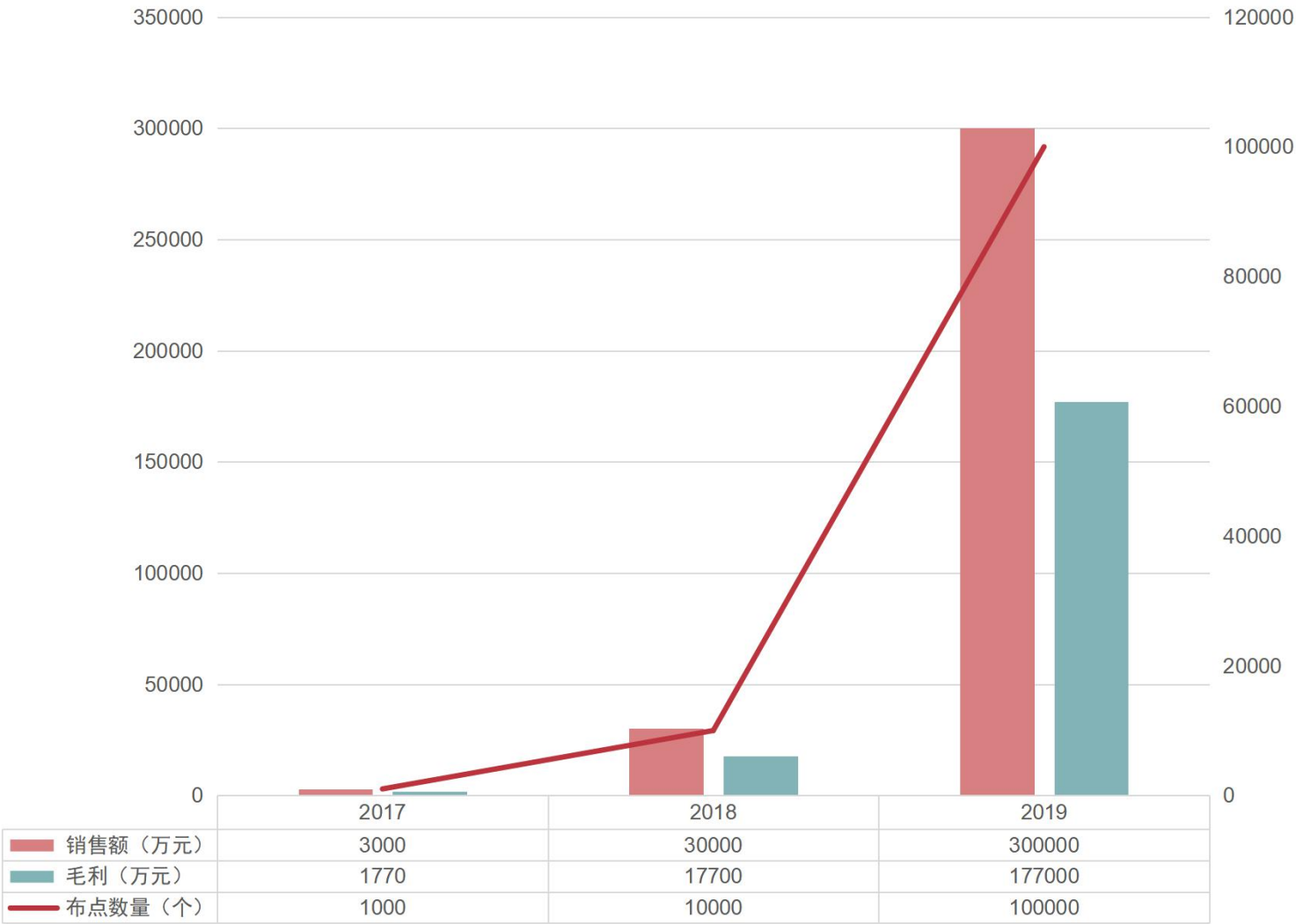
首轮投资

首轮投资 500万

项目用途名称	金额（万元）	备注
软硬件系统开发	100万	按5名产品人员和软硬件工程师，年薪20万计算。
设备系统布点	100万	按单台5000元，200个点计算。
打印中心	50万	中心按每台5000元，100个点计算。
内容开发	100万	与第三方内容提供方合作费用，内容设计师费用，预留。
营销推广	100万	市场推广费用，区域城市合伙人开发费用。
管理开销与流动资金	50万	管理各项费用支出等。



未来3年目标计划





谢谢！

MAGICFIRM